

Junior accountmanager Italië

Heb jij commercieel talent en ben je op zoek naar een startersfunctie bij een internationale speler? Lijkt het je leuk om vloeiend Italiaans te leren, lopend door de Alpen of bij de nonnen in Vught? Wij willen onze Italiaanse accountmanagementteam uitbreiden.

Jij doet het

In deze startersfunctie van junior accountmanager houd jij je bezig met commerciële ondersteuning waarbij je jezelf in razend tempo verder gaat ontwikkelen binnen deze rol. In deze functie analyseer je verkoopresultaten, begeleid je orders en onderhoud je de relatie met jouw klanten. Met als doel: de verkoopresultaten telkens weer verbeteren.

Jouw werkzaamheden bestaan uit:

- Beheren en uitbreiden van bestaande klantrelaties;
- Actief benaderen van potentiële klanten en het genereren van nieuwe leads;
- Adviseren van klanten over ons assortiment en het bieden van passende oplossingen;
- Opstellen en opvolgen van offertes en orders;
- Bijdragen aan het behalen van de verkoopdoelstellingen;
- Op de hoogte blijven van ontwikkelingen in de bloemensector en markttrends.

Benieuwd naar hoe jouw dag eruit ziet?

04:30: De wekker gaat.

05:30-06:00: Op kantoor, als eerst even koffie halen. Kijken in je mail welke orders je hebt en deze invoeren voor 05:30 zodat inkoop weet wat zij voor onze klanten kunnen inkopen.

6:00: De eerste klanten komen online en die ga jij mailen, bellen of appen om nog extra orders door te geven.

08:00: Ontbijten in de bedrijfskantine met je collega's.

09:00: Transport doorgeven.

09:00-12:00: Af en toe loop je naar beneden om te kijken hoe de orders van jouw klanten worden opgebouwd.

12:30: Lunchen met je collega's in de bedrijfskantine.

14:00: Je orders worden verwerkt en je hebt je mail bijgewerkt, dus het is tijd om naar huis te gaan.

14:30: Lig je op het water, zit je op het terras met een heerlijk verkoelend drankje of heb je tijd om wat voor jezelf te doen.

16:00: Je wordt gebeld door jouw klant met een grote order voor de bruiloft in Milaan en dit wil hij graag bij jou bestellen. Je pleegt nog snel een paar telefoontjes naar de inkoop om te regelen dat ze dit voor je kunnen inkopen. Met deze bestelling kan jouw dag niet meer stuk!

Jij hebt het

- HBO-werk- en denkniveau;
- Volete imparare a parlare italiano in modo fluente;
- Flexibele en gedreven houding;
- Data gedreven;
- Commerciële instelling;
- Kennis van bloemen is een pré;
- Beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift.

Wij zijn OZ-Hami, aangenaam

Wat is er leuker dan werken met de mooiste bloemen van de wereld? Bij OZ-Hami, één van de grootste bloemenexporteurs in Nederland, mogen we hier elke dag van genieten. OZ-Hami is het moederbedrijf van de oer-Hollandse familiebedrijven OZ Export en Hamifleurs, met samen meer dan 100 jaar ervaring in de internationale bloemenhandel.

Ons motto is "To Flower the World" en met klanten in meer dan 60 landen staan we hier dan ook vol trots achter. Onze bloemen vinden hun weg richting de bloemenmarkt in Milaan, koninklijke paleizen in het Midden-Oosten, bij spelers van voetbalclubs zoals Liverpool en bij de Formula 1 Grand Prix. En jij maakt hier deel van uit!

Onze passie voor bloemen delen we graag met iedereen: van collega's tot kwekers. Samen bereik je meer dan alleen. Samen vormen we een sterk team waarin iedereen tot bloei komt.

OZ-Hami is onderdeel van Dutch Flower Group, één van de grootste digitale bloemenhandelshuizen ter wereld.

Waarom werken bij OZ Hami zo leuk is!

- Je werkt in een ambitieuze en gezellige organisatie;
- Een salaris tussen €2800,00 en €3200,00 wat door ervaring, kennis en kunde kan oplopen;
- Extra beloning als we positief draaien;
- Het mooiste Nederlandse exportproduct: bloemen(!), uiteraard met korting.
- Vakantiedagen (25 op fulltime basis) en 8% vakantietoeslag;
- Een pensioen waarbij je zelf ook elke maand een bijdrage doet;
- Reiskosten vergoeding van 0,23 cent per kilometer gerekend vanaf de eerste kilometer;
- Een actieve personeelsvereniging om je collega's nóg beter te leren kennen tijdens borrels en uitjes het hele jaar door;
- Op je verjaardag €50,00 bruto om een leuk cadeau voor jezelf te kopen;
- Onderdeel van de Dutch Flower Group, een unieke familie van meer dan 30 gespecialiseerde handelsbedrijven, die samen de internationale sierteeltketen bedienen;

Word jij onze nieuwe collega?

Laat dan van je horen en solliciteer direct!

Hoe ons sollicitatieproces er precies uitziet? Dat zit zo:

- Telefonische intake door Jenny, onze corporate recruiter.
- Eerste sollicitatiegesprek met Karel Teamlead salesteam Italië en een collega.
- Meeloopdag om zelf mee te maken hoe een dag als junior accountmanager eruitziet.
- Referentiecheck (optioneel).
- Een passend aanbod!