

Junior accountmanager Planten

Heb jij commercieel talent en ben je op zoek naar een uitdagende functie bij een internationale speler? Dan zijn wij op zoek naar jou! Wordt onderdeel van ons dynamische team als junior accountmanager planten en bloemen en draag bij aan het vergroenen van onze leefomgeving.

Jij doet het

Als junior accountmanager zal je starten met commerciële ondersteuning (het inkopen en verkopen van bloemen en planten), waarbij je jezelf in een razend tempo verder ontwikkelt tot een expert.

Om onze producten en de bijbehorende logistiek te leren kennen, loop je in het begin mee met de logistieke afdeling. Na deze leerzame periode ben je klaar om aan de slag te gaan op kantoor en je commerciële talenten verder te ontplooiën. Je wordt onderdeel van het APH-team, een belangrijke afdeling binnen OZ-Hami, met een focus op de bloeiende Zweedse markt.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Beheren en uitbreiden van bestaande klantrelaties;
- Actief benaderen van potentiële klanten en het genereren van nieuwe leads;
- Adviseren van klanten over ons assortiment en het bieden van passende oplossingen;
- Opstellen en opvolgen van offertes en orders;
- Bijdragen aan het behalen van de verkoopdoelstellingen;
- Op de hoogte blijven van ontwikkelingen in de bloemensector en markttrends.

Jij hebt het

- MBO-niveau, bij voorkeur in een commerciële richting;
- Commerciële en klantgerichte instelling met een goed handels- en marktgevoel;
- Affiniteit met planten en bloemen;
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel in woord als geschrift;
- Uitstekende communicatieve vaardigheden en een klantgerichte instelling;
- Resultaatgericht, proactief en in staat om zelfstandig te werken.

Wij zijn OZ-Hami, aangenaam

Wat is er leuker dan werken met de mooiste bloemen van de wereld? Bij OZ-Hami, één van de grootste bloemenexporteurs in Nederland, mogen we hier elke dag van genieten. OZ-Hami is het moederbedrijf van de oer-Hollandse familiebedrijven OZ Export en Hamifleurs, met samen meer dan 100 jaar ervaring in de internationale bloemenhandel.

Ons motto is "To Flower the World" en met klanten in meer dan 60 landen staan we hier dan ook vol trots achter. Onze bloemen vinden hun weg richting de bloemenmarkt in Milaan, koninklijke paleizen in het Midden-Oosten, bij spelers van voetbalclubs zoals Liverpool en bij de Formula 1 Grand Prix. En jij maakt hier deel van uit!

Onze passie voor bloemen delen we graag met iedereen: van collega's tot kwekers. Samen bereik je meer dan alleen. Samen vormen we een sterk team waarin iedereen tot bloei komt.

OZ-Hami is onderdeel van Dutch Flower Group, één van de grootste digitale bloemenhandelshuizen ter wereld.

Waarom werken bij OZ Hami zo leuk is!

- Een salaris tussen €2850,00 en €3200,00, afhankelijk van ervaring, kennis en kunde kan oplopen;
- Extra beloning als we positief draaien;
- Vakantiedagen (25 op fulltime basis) en 8% vakantietoeslag;
- Een pensioen waarbij je zelf ook elke maand een bijdrage doet;
- Reiskosten vergoeding van 0,23 cent per kilometer gerekend vanaf de eerste kilometer, tot maximaal 50km enkele reis;
- Een actieve personeelsvereniging om je collega's nóg beter te leren kennen tijdens borrels en uitjes het hele jaar door;
- Op je verjaardag €50,00 bruto om een leuk cadeau voor jezelf te kopen;
- Onderdeel van de Dutch Flower Group, een unieke familie van meer dan 30 gespecialiseerde handelsbedrijven, die samen de internationale sierteeltketen bedienen;
- Uiteraard de mooiste bloemen met korting.

Word jij onze nieuwe collega en gaan we samen bloeien?

Laat dan van je horen en solliciteer direct!

Hoe ons sollicitatieproces er precies uitziet:

- Telefonische intake door Jenny, onze corporate recruiter.
- Eerste sollicitatiegesprek met John, inkoper en verkoper van APH en een collega.
- Referentiecheck (optioneel).
- Een passend aanbod!